



Oferte de afaceri

Un producător artizanal cu sediul în **Turcia** produce mobilă din lemn masiv, lucrată complet manual, folosind doar lemn masiv și furnir de lemn, fără cuie sau șuruburi în tâmplărie. Prin combinarea tehnicilor antice de prelucrare a lemnului cu elemente de design moderne, compania caută parteneri internaționali pentru cooperare comercială, distribuție și colaborare bazată pe proiecte. Compania turcă caută: distribuitori și angrosiști de mobilă de lux lucrată manual, sau comercianți cu amănuntul de mobilă tip boutique și magazine concept, studiouri de arhitectură și design interior, parteneri din sectorul maritim (constructori de iahturi, șantiere navale, designeri de interior pentru iahturi), platforme online specializate în decorațiuni interioare de înaltă calitate sau artizanale etc. Partenerii străini ar trebui să aibă experiență în poziționarea produselor premium lucrate manual pe piețele internaționale. Tipul de cooperare dorit este acord comercial, acord de furnizare și/ sau acord de outsourcing. **BOTR20251121021**

Un producător de top din **Italia** de produse biotehnologice de mediu pentru sectoarele industrial, agricol și agricol caută parteneri de distribuție în baza unui acord comercial. IMM-ul italian are un portofoliu de peste 50 de produse biotehnologice brevetate și aproape 40 de ani de experiență în bioremediere, având numeroase domenii de aplicare: aditivi, stimulatori biologici pentru instalații de digestie anaerobă, tratarea apelor uzate, restaurarea și apărarea solului, sectoare agricole. Compania italiană dorește să își extindă activitatea în țările UE și din afara UE și caută distribuitori cu expertiză tehnică dovedită în următoarele domenii: bioremediere de mediu, tratarea apelor uzate, producerea de biogaz în digester anaerobe, sectorul agricol și agricol. Partenerul străin trebuie să fie capabil să promoveze și să distribuie cu succes produsele companiei italiene. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. **BOIT20240925018**

Un IMM din **Grecia** activ în sectorul agroalimentar oferă acces structurat la produse alimentare mediteraneene prin acorduri comerciale. Compania grecească sprijină distribuitorii, importatorii și cumpărătorii internaționali, oferind reprezentare a mărcii, coordonare a exporturilor și aprovizionare direcționată de la producătorii greci, inclusiv soluții pentru cerințe specifice ale

Noi facem legătura între nevoile tehnologice ale IMM-urilor cu soluțiile oferite de cercetarea științifică aplicativă de ultima ora!

Noi va oferim soluții pentru re tehnologizarea firmelor dumneavoastră, pentru a putea fi la nivelul concurenței din Uniunea Europeană!

Noi va aratăm cum să vă protejați și să aplicați în mod profitabil ideile!

Specialiștii din Centrul de Transfer Tehnologic CENTI Cluj-Napoca va asteaptă să îi contactați!



CENTI Cluj-Napoca este organizație Enterprise Europe Network din 2008

NOU! PARTENERUL DE AFACERI DORIT SE AFLA DOAR LA DOAR CATEVA CLICK-URI DISTANTA!

Firmele interesate să găsească parteneri de afaceri în străinătate pot face acest lucru direct, de pe site-ul CENTI Cluj-Napoca, centi.ro, accesând Motor de căutare - platforma Enterprise Europe Network. Nu trebuie decât să introduceți cuvinte de căutare potrivite profilului de activitate al partenerului potențial, să selectați tipul de afacere dorit (oferta sau cerere) și, eventual, țara partenerului căutat.

produselor și dezvoltare de mărci private. Compania grecească caută parteneri internaționali dispuși să colaboreze prin acorduri comerciale. În funcție de profilul partenerului, cooperarea poate implica distribuitori, importatori, organizații de cumpărare cu amănuntul, operatori de servicii alimentare sau clienți de mărci private. Partenerii străini trebuie să gestioneze activitățile comerciale pe piața lor locală, inclusiv distribuția, dezvoltarea vânzărilor și relațiile cu clienții; unde este cazul, partenerii se pot ocupa, de asemenea, de înregistrarea produselor, de conformitatea cu cerințele pieței locale și de coordonarea activităților promoționale. Partenerii străini ar trebui să ofere feedback regulat cu privire la prețuri, tendințele cererii și performanța post-listare pentru a permite evaluarea comună a rezultatelor comerciale. Compania greacă rămâne responsabilă pentru coordonarea furnizorilor, aprovizionare, strategia comercială, negocieri și gestionarea continuă a partenerilor etc. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BOGR20251216032*

Un producător de produse de cofetărie din **Turcia** este specializat în rahat turcesc tradițional de înaltă calitate și dulciuri naturale pe bază de fructe și caută importatori și distribuitori pe termen lung în baza unor acorduri comerciale și de furnizare. Compania turcă oferă o gamă largă de produse artisanale fabricate fără sirop de glucoză sau fructoză, folosind doar zahăr natural din sfeclă. Compania turcă caută importatori și angroșiști de produse de cofetărie și produse alimentare etnice, lanțuri de magazine, piețe gourmet, magazine de delicatese, distribuitori care deserveșc magazine de suveniruri, aeroporturi, zone turistice și comercianți specializați de cadouri etc. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BOTR20251208021*

O companie producătoare de amestecuri de condimente din **Polonia** este interesată să stabilească o cooperare cu distribuitori B2B/ B2C experimentați pe din în Republica Cehă, Ungaria, Lituania și România, capabili să introducă și să mențină vânzările de amestecuri de condimente (B2B/ HoReCa) și produse inovatoare (B2C/retail). Partenerii străini ar trebui să joace un rol cheie în introducerea și dezvoltarea prezenței acestor amestecuri de condimente pe piețele lor locale. Responsabilitățile lor includ construirea și menținerea relațiilor cu clienții B2B, cum ar fi producătorii de alimente, furnizorii HoReCa și companiile de catering; aceștia ar trebui să promoveze activ produsele, să ofere feedback de piață, să sprijine activitățile de marketing locale și să asigure o distribuție consistentă. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BOPL20251205008*

O companie din **Ungaria** oferă produse de îngrijire a pielii specifice pentru prevenirea firelor de păr crescute sub piele și a iritațiilor post-epilare și caută distribuitori și parteneri de retail. Compania maghiară este activă în sectorul frumuseții și al îngrijirii personale și oferă un produs specializat de îngrijire a pielii, conceput pentru a preveni firele de păr crescute sub piele și a reduce iritațiile după bărbierit, epilare cu ceară sau alte metode de epilare. Compania maghiară caută distribuitori, angroșiști, farmacii, comercianți online și parteneri profesioniști în domeniul frumuseții, în baza unor acorduri de servicii de distribuție sau agenție comercială, pentru a sprijini extinderea pieței în Europa și nu numai. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BOHU20251215005*

O companie din **Ucraina** este specializată în producția de echipamente pentru procesarea alimentelor, echipamente pentru servicii de catering, spălătorii, curățătorii chimice și ateliere de procesare a alimentelor; furnizează echipamente unor companii și fabrici ucrainene renumite. Compania ucraineană caută distribuitori de echipamente pentru procesarea alimentelor, printr-un acord de servicii de distribuție. Partenerii străini vor vinde echipamentele către companii care activează în servicii de catering, curățătorii chimice și ateliere de procesare a alimentelor; multe companii nu cumpără direct de la furnizori internaționali, ci își achiziționează echipamentele de la distribuitori locali - acest distribuitor este un partener cheie,

deoarece va trebui să ofere și servicii fiabile, asistență tehnică și întreținere. De asemenea, va oferi consultanță cu privire la cele mai potrivite echipamente de procesare a alimentelor și va oferi proiecte la cheie. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BOUA20251212026*

O companie producătoare de băuturi din **Serbia** este specializată în producția băuturi alcoolice premium și la scară industrială, inclusiv brandy-uri de fructe, whisky, vodcă, lichioruri din plante și băuturi pregătite pentru preparare. IMM-ul sârb caută parteneri internaționali - distribuitori, importatori, lanțuri de retail și companii interesate de producția sub marcă privată sau contractuală. Compania sârbă operează un sistem de producție integrat vertical, combinând tehnologia modernă, standardele orientate spre export și producția flexibilă sub marcă privată pentru partenerii internaționali. Compania sârbă caută parteneri internaționali, cum ar fi distribuitori, importatori, lanțuri de retail și companii interesate de producția sub marcă privată sau contractuală. Partenerul ideal ar trebui să aibă o rețea de vânzări stabilită în sectorul băuturilor alcoolice și capacitatea de a introduce produse noi pe piața sa. Partenerul sârb oferă asistență tehnică, de producție și de export completă pentru a asigura intrarea și creșterea cu succes pe piața partenerului. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BORS20251205011*

Un producător de cosmetice din Italia este specializat în formule biotehnologice avansate și produse personalizate pentru îngrijirea pielii, îngrijirea părului, îngrijirea corpului și produse profesionale. Cu cercetare și dezvoltare internă, ambalaje interne, certificări ISO și HALAL și facilități de ultimă generație, compania italiană oferă servicii complete de dezvoltare cu marcă privată, producție în loturi mici și producție 100% realizată în Italia. Compania italiană caută distribuitori internaționali și parteneri de brand interesați de cooperarea pe termen lung pentru dezvoltarea, producția și distribuția de produse cosmetice. Profilul partenerului ideal

- Distribuitori de cosmetice, dezvoltatori de marcă privată, comercianți cu amănuntul de produse cosmetice, rețele de farmacii sau furnizori profesioniști de produse cosmetice.
- Companii cu experiență în cosmetice, dermocosmetice, wellness sau comerț cu amănuntul de produse cosmetice.
- Capacitatea de a promova și distribui produse cosmetice de înaltă calitate pe piața lor.
- Capacitatea de a oferi asistență comercială și tehnică de nivel superior, susținută de echipa de lucru la distanță a companiei.
- Interes pentru lansarea unor linii cosmetice premium, sustenabile și îmbunătățite prin biotehnologie.

Compania italiană oferă asistență tehnică, comercială și de marketing solidă, design grafic, asistență pentru ambalaje și teste. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BOIT20251217022*

Un producător de cafea de specialitate din **Columbia** caută parteneri europeni pentru comerț direct, dezvoltare personalizată a cafelei și distribuție. Producătorul și exportatorul de cafea de specialitate oferă cafele trasabile, specifice originii și dezvoltate personalizat din Antioquia, Huila și alte regiuni columbiene. Compania columbiană caută importatori, prăjitori, distribuitori și cumpărători de cafea de specialitate din Europa pentru acorduri comerciale pe termen lung, inclusiv aprovizionare directă, cafele exclusive și profiluri personalizate.

Profiluri parteneri țintă:

- Importatori și distribuitori de cafea specială care aprovizionează prăjitori, cafenele și canale HoReCa.
- Prăjitori și operatori de marcă privată care caută aprovizionare directă sau cafele exclusive
- Comercianți de cafea specială axați pe cafele diferențiate, trasabile și experimentale

Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BOCO20251217012*

Cereri de afaceri

Un angrosist și comerciant cu amănuntul de alimente și băuturi din **Slovenia** este interesat de următoarele grupe de produse pentru a le achiziționa de pe piețele externe: dulciuri, băuturi - cu excepția berii și vinului, produse gourmet, paste și paste vegetale, ulei alb și zahăr. Tipul de cooperare dorit este acord de furnizare. *BRSI20251104022*

O mică companie de construcții din **Germania** caută subcontractanți în domeniul construcțiilor. Accentul se pune pe lucrări de construcții solide, iar zona proiectelor de construcții se află în estul Saxoniei. Scopul este de a găsi un partener care să asiste la lucrări de zidărie, beton și fațade. Compania germană caută subcontractanți de dimensiuni mici și mijlocii cu muncitori calificați și experimentați. Cunoștințele de limba germană sunt de dorit. Sarcinile durează de obicei între 3 și 6 săptămâni. Potențialul partener ar trebui să fie dispus să lucreze ca subcontractor pentru lucrări de construcții și să aibă experiență pentru a prelua proiectele/ serviciile parțiale predefinite în mod autonom, cu propriul personal de muncitori, sub conducerea tehnică a companiei germane. Tipul de cooperare dorit este acord de outsourcing. *BRDE20250415003*

Un producător de soluții premium pentru pardoseli din **Germania** caută furnizori europeni de pardoseli din lemn stratificat (sandwich-uri) și straturi superioare. Compania germană este specializată în materiale sustenabile de înaltă calitate pentru uz rezidențial și comercial și își propune să își extindă gama de produse. Compania germană caută gateri și producători de parchet care pot furniza pardoseli prefabricate (cum ar fi scânduri late și spic de hering), precum și straturi superioare din stejar, nuc, frasin, fag și arțar. Sunt necesare diverse grade de sortare (rustic, viu, armonios), flexibilitate în ceea ce privește grosimea stratului superior și materialele de bază (HDF sau molid) și opțiunea de a achiziționa produse entry-level complet finisate. Cererea actuală este de aproximativ 50.000 m² pe lună, cu potențial de creștere semnificativă a volumului. Tipul de cooperare dorit este acord de furnizare. *BRDE20250414001*

O companie din **Irlanda** caută să identifice un producător european fiabil, de înaltă calitate și sustenabil de ambalaje pentru mărci premium de îngrijire a părului. Compania irlandeză este o marcă premium de îngrijire naturală a părului și creează formule de înaltă performanță folosind ingrediente provenite din surse etice și un design rafinat. Compania irlandeză caută un partener european de producție cu expertiză specifică în materiale sustenabile, design elegant al sticlei și cantități minime de comandă reduse, potrivite pentru o marcă aflată în stadiu incipient. Compania irlandeză caută un producător european pentru a dezvolta ambalaje premium pentru gama sa de îngrijire naturală a părului, în special pentru un șampon pudră fără aerosoli. Formatul preferat este o sticlă dozatoare de pudră compresibilă, de obicei fabricată din materiale plastice MDPE pentru flexibilitatea și ușurința în utilizare. Dimensiunile standard ale sticlelor vor fi de 50 ml (4 oz), fiind necesare formate suplimentare de 15 ml pentru eșantionarea comercială. În mod ideal, sticlele ar trebui să fie mai subțiri și mai rafinate decât opțiunile existente pe piață, pentru a completa estetica minimalistă a mărcii. Tipul de cooperare dorit este acord de furnizare. *BRIE20251003004*

O companie din **Franța** caută un partener european pentru fabricarea și furnizarea de piese turnate metalice conform desenelor și specificațiilor de prelucrare. Compania franceză de producție activează în sectorul chimic și dorește să coopereze cu o turnătorie capabilă să fabrice și să furnizeze piese turnate. În căutarea unei colaborări pe termen lung, compania franceză va

furniza partenerului său desene detaliate și specificații de prelucrare. Partenerul străin trebuie să respecte planurile și specificațiile companiei franceze; se așteaptă reactivitate și resurse mecanice profesionale. Tipul de cooperare dorit este acord de outsourcing și/ sau acord de furnizare. *BRFR20251217018*

Un producător de componente de precizie din **Italia** caută furnizori de bare metalice și tratamente superficiale. Producătorul italian de componente CNC de precizie strunjite, certificat IATF 16949:2016, caută parteneriate pe termen lung cu furnizori de bare metalice și servicii de tratament al suprafețelor (cum ar fi zincare, tratamente galvanice, anodizare, nichelare și alte finisaje protectoare sau decorative). Compania italiană are nevoie de parteneri fiabili, orientați spre calitate, pentru a susține creșterea volumelor de producție și standardele stricte de calitate auto. Furnizorii străini interesați trebuie să furnizeze: profilul companiei și certificări, gradurile de materiale sau procesele de tratament oferite, termenii de livrare și capacitățile de livrare, cantități minime de comandă, indicație preliminară a prețului. Tipul de cooperare dorit este acord de furnizare. *BRIT20251212013*

Un IMM din **Franța** caută un producător de lenjerie intimă de înaltă calitate pentru femei, capabil să producă loturi foarte mici white label. Gama trebuie să fie incluzivă, acoperind mărimi extreme (mici și mari), asigurând în același timp un suport optim și o estetică elegantă și de bun gust. Tipuri de articole dorite: sutiene, chiloți, body-uri, cămăși de noapte, seturi de noapte, corsete și portjartier. IMM-ul francez vinde produsele în boutique-ul său și caută un acord de subcontractare cu un partener situat în Europa. Partenerul ideal este un atelier textil la scară mică, cu experiență în lenjerie intimă de înaltă calitate, capabil să producă serii mici de lenjerie intimă și deschis colaborării personalizate pentru dezvoltarea prototipurilor, ajustări de croială, selecția materialelor și controlul calității. Tipul de cooperare dorit este acord de outsourcing. *BRFR20251209016*

O companie din **Franța** specializată în broderie artizanală pentru modă și produse de lux caută furnizori responsabili de materiale de broderie sau orice componente mici creative și originale, care respectă reglementările etice și de mediu pentru piața modei și a produselor de lux. Compania franceză caută un furnizor sau un partener strategic pentru o colaborare pe termen lung pentru a dezvolta în comun materiale inovatoare, valorificând expertiza lor. Acest parteneriat necesită o companie care se poate adapta standardelor stricte ale pieței de lux, oferind:

- Materiale și componente originale, de înaltă calitate, care se remarcă prin unicitatea și rafinamentul lor
- Agilitate și fiabilitate în îndeplinirea rapidă și eficientă a comenzilor, în conformitate cu reglementările etice și de mediu, cum ar fi OEKO-TEX®, Standardele GB sau Prop 65
- Experiență cu PRSL-urile (Liste de substanțe restricționate pentru produse) cerute de brandurile de lux de top - un avantaj semnificativ
- O adevărată sursă de creativitate, aducând idei și propuneri noi printr-o gamă diversă de materiale
- Flexibilitate în opțiunile de design, permițând soluții personalizate adaptate cerințelor de lux.

Compania franceză caută mai mult decât un furnizor - caută un partener vizionar care împărtășește angajamentul companiei franceze față de excelență, inovație și sustenabilitate. Tipul de cooperare dorit este acord de furnizare sau acord de investiții. *BRFR20251201001*

O mică întreprindere din **Franța** specializată în soluții personalizate de ambalare pentru industria alimentară caută parteneri de producție în Europa. IMM-ul francez a lansat o nouă

divizie dedicată industriei alimentare, oferind soluții personalizate de ambalare cu barieră înaltă (pungi vidate, folii de termoformare, tăvi MAP etc.). Compania franceză caută producători de materiale de ambalare alimentare cu capacități tehnice în extrudarea, convertirea și imprimarea foliilor cu barieră. Partenerul ideal ar trebui să aibă experiență în lucrul cu clienți din industria alimentară și să fie deschis unei cooperări pe termen lung în baza unui acord de producție. Regiuni preferate: UE, Marea Britanie, Turcia, Bazinul Mediteranean. Tipul de cooperare dorit este acord de outsourcing, acord comercial și/ sau acord de furnizare. *BRFR20251119018*

Un producător și importator de alimente din **Polonia** dorește să întâlnească noi furnizori de produse alimentare, în principal fructe și legume procesate. Producătorul și importatorul polonez de alimente dorește să întâlnească noi furnizori de produse alimentare, cum ar fi piure de fructe, suc neconcentrat, concentrat de suc, concentrat de roșii, legume în cutii, borcane și ambalate în vid, dressing de lămâie, oțeturi, sosuri, pesto, fructe uscate, zaharuri, făină de cocos, nucă de cocos deshidratată, semințe, nuci, fructe confiate, fasole și linte uscate, cereale/crupe, orez, paste făinoase, făină, condimente. Compania poloneză caută furnizori de încredere care pot oferi calitate bună la prețuri competitive - aprovizionarea cu produse direct de la producători. Compania cooperează de obicei cu furnizori mari, astfel încât cu cât producătorul este mai mare, cu atât sunt mai mari șansele de a le satisface nevoile și de a coopera fără probleme. Tipul de cooperare dorit este acord de furnizare. *BRPL20251120012*

O companie din **Macedonia de Nord** activ ca distribuitor și importator de diverse tipuri de jucării caută parteneri străini în baza unui acord comercial. Compania macedoneană, activă din 2001, este un importator și distribuitor important de jucării și produse pentru copii, fiind furnizor pentru o rețea largă de comercianți cu amănuntul din întreaga Macedonia, precum și pentru alți clienți care caută jucării și echipamente de joacă. Compania macedoneană caută producători străini de orice tip de jucării pentru copii, cu o poziție stabilită pe piață. Partenerul de afaceri ar trebui să satisfacă nevoile de aprovizionare ale companiei pe termen mediu și lung pentru a putea satisface nevoile clienților. Tipul de cooperare dorit este acord comercial. *BRMK20251119015*

Oferte de tehnologie

Un IMM din **Germania** a dezvoltat un sistem de colectoare solare termice de aer, unic la nivel global, patentat, care combină încălzirea și ventilația directă cu tehnologia avansată de stocare a căldurii latente. Această inovație atinge o rată de eficiență de aproximativ 96% și permite încălzirea, ventilația și prevenirea umidității eficiente din punct de vedere al costurilor și energetic pentru clădirile rezidențiale, comerciale și industriale. Compania germană caută parteneri pentru a introduce și scala această tehnologie pe piețele europene și globale:

- Parteneri de producție pentru industrializarea și scalarea producției de sisteme de colectoare solare de aer
- Investitori pentru a finanța extinderea pieței, instalațiile de producție și activitățile de cercetare și dezvoltare
- Distribuitori și angrosiști cu rețele stabile în sectoarele energiei solare termice, HVAC și energiei regenerabile pentru a promova și vinde sistemul la nivel global
- Licențiați sau cumpărători de brevete interesați să achiziționeze sau să licențieze tehnologia brevetată pentru regiuni sau aplicații specifice

Tipul de cooperare dorit este acord de investiții și/ sau acord comercial cu asistență tehnică.

TOGR20251209002

Un IMM din **Grecia** specializat în cultivarea sustenabilă a Arundo Donax (stuf gigantic) oferă o soluție inovatoare și măsurabilă de

sechestrare a CO₂, documentată științific de Universitatea din Tesalia. Compania grecească caută parteneriate cu organizații care își propun să reducă sau să compenseze amprenta lor de CO₂ prin soluții măsurabile, bazate pe știință. Printre potențialii parteneri se numără industriile mari consumatoare de energie, procesatorii agroalimentari, companiile de logistică și transport, grupurile ospitalității și sectoarele lanțurilor de retail unde indicatorii de sustenabilitate și raportarea emisiilor devin din ce în ce mai critici. În baza acordurilor comerciale, parteneri precum unitățile de producție alimentară, producătorii de băuturi, fabricile de textile și hârtie, companiile de ambalaje, supermarketurile, stațiunile hoteliere, flotele de transport sau centrele de date pot achiziționa sau închiria servicii de captare a CO₂ pentru a le integra în strategiile lor ESG și în dezvăluirile de sustenabilitate.

În baza acordurilor de externalizare, organizațiile pot delega întregul proces de captare a CO₂ și de gestionare a plantațiilor către compania greacă, primind rezultate anuale verificate, documentație de raportare și materiale media pentru conținut de comunicare, cum ar fi rapoarte de sustenabilitate, site-uri web, comunicate de presă și campanii CSR. Partenerii ideali includ companiile care doresc să își consolideze profilul de mediu, să respecte reglementările UE privind sustenabilitatea (CSRD, CBAM, emisii din Domeniile 1-3) sau să comunice acțiuni climatice tangibile cu impact măsurabil. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică. *TOGR20251209002*

O companie din **Elveția** comercializează primul panou geotermal omonim din lume. Patentat, proiectat în Elveția și fabricat în Italia, tehnologia este singura tehnologie disponibilă care permite valorificarea căldurii geotermale fără a fi nevoie de forarea solului. Poate fi implementat fără probleme în orice clădire existentă sau nouă. Tehnologia funcționează cu sisteme energetice pentru clădiri pe bază de apă și aer și permite o alimentare cu energie 24/7. Compania elvețiană caută parteneri după cum urmează:

- 1) Proprietari sau administratori de clădiri sau infrastructuri rezidențiale, comerciale sau industriale pentru furnizarea de spațiu - implementarea tehnologiei și acordul de instalare și monitorizare a acesteia în timp.
- 2) Antreprenori energetici sau companii energetice care colaborează cu entitățile menționate mai sus și interesate de integrarea tehnologiei în portofoliile lor - disponibilitatea de a integra tehnologia într-un sistem energetic mai amplu sau de a o oferi ca unic sistem responsabil pentru furnizarea de energie. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică. *TOCH20251111016*

Compania fintech din **Turcia** oferă soluții AML și de conformitate bazate pe inteligență artificială, care ajută organizațiile să detecteze și să prevină infracțiunile financiare. Cu screening în timp real, monitorizare a tranzacțiilor și acoperire globală a datelor, platforma permite o conformitate rapidă, accesibilă și automatizată pentru industriile reglementate. Compania turcă este deschisă colaborării pentru programe de finanțare non-proiect sau europene, cum ar fi Eurostars, Eureka și HE. Se așteaptă ca partenerii să sprijine extinderea, integrarea și adoptarea tehnologiilor AML și de conformitate ale clientului prin introducerea soluțiilor lor în industriile reglementate, facilitarea implementării tehnice, furnizarea de informații despre cerințele de reglementare locale și contribuția la succesul clienților. Partenerii ar trebui să contribuie la penetrarea pieței în instituțiile financiare, fintech-urile, companiile de plăți și furnizorii de servicii crypto, asistând în același timp la integrări API, procese de onboarding și localizarea produselor. În plus, se așteaptă ca aceștia să împărtășească expertiza în materie de conformitate, să participe la activități comune de inovare, să ofere programe de instruire și conștientizare și să colaboreze la inițiative de creștere strategică pe termen lung. Partenerul ideal acționează atât ca un factor comercial, cât și tehnic, consolidându-și prezența pe piețele globale și asigurându-se că organizațiile pot implementa eficient soluții AML automatizate, fiabile și rentabile. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică. *TOTR20251205006*

Un start-up green-tech din **Olanda** dezvoltă dispozitive avansate pentru calitatea aerului interior și o platformă de optimizare a energiei și a inteligenței climatice interioare bazată pe inteligență artificială pentru clădiri comerciale și rezidențiale. Compania olandeză oferă dispozitive modulare pentru calitatea aerului interior, combinate cu o platformă de date bazată pe inteligență artificială, și generează informații și rapoarte clare, pregătite pentru conformitate, care susțin raportarea ESG și SDG, ghidurile privind calitatea aerului interior și cerințele europene.

Partenerii sunt așteptați să:

- Identifice clădiri și clienți potriviți pentru proiecte pilot comune sau prime proiecte
- Integrarea platformei cu propriile sisteme sau servicii, utilizând interfețele lor deschise
- Ofere expertiză în domeniul ventilației, operării clădirilor sau serviciilor pentru facilități în timpul configurării
- Alocare contacte tehnice pentru a lucra cu echipa noastră la configurare, fluxuri de date și testare
- Ajute la evaluarea rezultatelor, colecteze feedback de la utilizatori și definească următorii pași pentru scalare
- Susțină comunicarea comună, de exemplu, referințe, studii de caz și, acolo unde este cazul, co-marketing către baza lor de clienți

Pe scurt, start-up greentech din Olanda caută parteneri care doresc să ofere clienților lor o optimizare mai inteligentă a climei interioare și a energiei și văd compania olandeză ca stratul tehnologic care îi ajută să facă acest lucru într-un mod scalabil. Tipul de cooperare dorit este acord de investiții și/ sau acord comercial cu asistență tehnică. *TONL20251209004*

O companie din **Germania** cu expertiză în tehnologiile sticlei și nanoparticulelor oferă substraturi pentru spectroscopie Raman îmbunătățită la suprafață (SERS) concepute pentru a îmbunătăți semnalele Raman și a permite detectarea unor concentrații foarte scăzute de substanțe. Substraturile sunt potrivite pentru aplicații în tehnologia medicală, analiza mediului și analiza chimică. Compania germană caută instituții de cercetare, laboratoare analitice, companii sau distribuitori activi în spectroscopie Raman, analiză chimică, diagnosticare a mediului sau cercetare medicală. Utilizatorii sunt așteptați să aplice substraturile în cadrul fluxurilor lor de lucru analitice, în timp ce partenerii de distribuție ar trebui să le promoveze și să le furnizeze unor grupuri de clienți adecvate și să ofere îndrumări inițiale privind produsul. Tipul de cooperare preferat este un acord comercial cu asistență tehnică. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică. *TODE20251210005*

Un IMM din **Italia** cu o vastă experiență în implementarea soluțiilor Industry 4.0 a dezvoltat o tehnologie care permite o gestionare mai eficientă a operațiunilor de îmbuteliere a vinului și a altor băuturi, îmbunătățind calitatea produselor, reducând deșeurile și costurile și optimizând procesele de producție și consumul de energie. Compania italiană caută noi parteneri străini în baza unui acord comercial cu asistență tehnică. Potențialii parteneri sunt:

- Furnizori de ERP pentru sectorul vinicol sau furnizori din industria îmbutelierii care doresc să integreze tehnologia oferită în sistemele ERP existente;
- Distribuitori cu experiență tehnică și cunoștințe specifice despre piața vinului/îmbutelierii, capabili să promoveze tehnologia în sectoarele vizate.

Țările cu producție consolidată de vin (Franța, Spania, Portugalia etc.) și/sau industrie de îmbuteliere sunt principala țintă a companiei, dar vor fi evaluate și solicitările venite din alte țări. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică. *TOIT20251210018*

Un IMM din **Austria** a dezvoltat o aplicație web pentru calcularea și îmbunătățirea amprentei de carbon a produsului (PCF). Bazată pe o abordare bazată pe ciclul de viață, aceasta vizualizează transparent

impactul asupra mediului și arată dintr-o privire unde poate fi optimizat un produs. Permite luarea unor decizii fiabile la începutul procesului de dezvoltare a produsului, chiar și atunci când lista de materiale sau datele de proces sunt încă în curs de stabilire. Compania austriacă caută diverse tipuri de parteneriate:

1. Acord comercial cu asistență tehnică cu IMM-uri industriale (industrii producătoare, de producție sau de servicii care doresc să evalueze și să optimizeze amprenta de carbon a produselor lor).

• Sarcini de îndeplinit: Utilizarea software-ului pentru procesele de raportare internă și conformitatea cu cadrele globale de raportare. Implicarea activă în evaluările ciclului de viață al produsului pentru a îmbunătăți sustenabilitatea. Oferirea de feedback pentru îmbunătățirea continuă a software-ului.

2. Acord de licență cu IMM-uri pe piețele internaționale cu furnizori de software sau agenți de vânzări (distribuție de tehnologie și software pe piețele internaționale).

• Sarcini de îndeplinit: Adaptarea software-ului în funcție de cerințele specifice ale utilizatorilor. Stabilirea și gestionarea canalelor de afaceri prin licențiere de software. Introducerea și promovarea activă a software-ului pe piața locală.

3. Acord de cooperare în cercetare cu organizații de cercetare și companii axate pe Sisteme de Management de Mediu (ex. EMAS sau ISO 14001) și/ sau IMM-uri sau organizații publice/private mari interesate de proiecte comune de cercetare privind optimizarea proceselor și implementarea LCA

• Sarcini de îndeplinit: Colaborarea la instruirea personalului în cadrul Sistemelor de Management de Mediu. Contribuția la proiecte comune de cercetare care vizează optimizarea proceselor și implementarea LCA.

4. Acord de cooperare tehnică cu IMM-uri specializate în software industrial (companii axate pe evaluarea ciclului de viață al produsului și dezvoltarea de software industrial)

• Sarcini de îndeplinit: Construirea unei rețele cu companii din domeniul LCA al produsului. Generarea de clienți potențiali, îmbunătățirea produselor pe baza nevoilor pieței verticale și furnizarea unei combinații de servicii de vânzări și implementare în medii industriale complexe.

Prin implicarea în aceste parteneriate specifice, ne propunem să îmbunătățim acoperirea, eficacitatea și aplicabilitatea software-ului nostru în diverse industrii și piețe globale. Sarcinile descrise reflectă eforturile de colaborare necesare pentru a valorifica expertiza partenerilor noștri pentru succesul reciproc. *TOAT20251215018*

O companie ICT din **Italia** cu peste 20 de ani de experiență oferă o platformă proprie, bazată pe cloud, pentru managementul ESG și raportarea sustenabilității, conformă cu standardele europene. Soluția include fluxuri de lucru personalizabile, monitorizare KPI și procese ghidate de dezvoltare. Compania italiană caută parteneri străini, de preferință proveniți din țările UE, capabili să sprijine introducerea și adoptarea platformei sale de management ESG și raportare a sustenabilității pe piețele lor locale. Cooperarea căutată este un acord comercial cu asistență tehnică; prin urmare, partenerii ar trebui să poată oferi asistență de primă linie, să ghideze clienții prin procesul de integrare și să asigure implementarea corectă a platformei. Partenerii ideali includ consultanți în sustenabilitate, integratori de sisteme, furnizori de transformare digitală, specialiști în guvernanță corporativă sau organizații cu experiență în ESG, raportare nefinanciară sau sisteme de management de mediu. Partenerii ar trebui să fie familiarizați cu cadre precum ESRS, GRI sau alte standarde de sustenabilitate sau cel puțin să aibă experiență dovedită în sprijinirea companiilor în ceea ce privește conformitatea, raportarea, pregătirea auditurilor sau procesele organizaționale. Partenerii trebuie să fie capabili să prezinte platforma, să înțeleagă nevoile clienților, să configureze structurile organizaționale din cadrul sistemului (ex., locații, unități de afaceri, filiale), să sprijine utilizatorii în colectarea datelor și să îi ghideze prin fluxul de lucru de raportare. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică. *TOIT20251216007*

Un grup de cercetare de la o universitate din **Spania** a dezvoltat o metodă sustenabilă brevetată pentru extragerea ligninei de înaltă puritate din reziduuri agroalimentare, cum ar fi coaja de nucă de cocos, utilizând solvenți eutectici profunzi (DES) combinați cu ultrasunete. Procesul atinge un randament de extracție $\geq 80\%$ într-un timp redus și este potrivit pentru producerea de materii prime bio utilizate pentru diverse aplicații industriale: chimice, farmaceutice, cosmetice, materiale avansate. Aceștia caută parteneri industriali pentru licențiere sau cooperare în cercetare și dezvoltare. Lignina obținută ar putea fi utilizată ca materie primă în aplicații industriale, inclusiv în sectoarele chimic, farmaceutic, cosmetic și al materialelor avansate. Lignina extrasă prin această tehnologie prezintă caracteristici care o fac potrivită pentru diverse aplicații industriale atât pe piețele consacrate, cât și pe cele emergente. Principalele domenii de aplicare includ: Industria chimică, Materiale avansate, Sectorul cosmetic și farmaceutic. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică. *TOES20251203014*

Cereri de tehnologie

Un IMM cu sediul în **Marea Britanie** a dezvoltat un sistem Digital Sentry avansat, bazat pe inteligență artificială și bazat pe tehnologie edge, capabil să detecteze și să urmărească robust obiecte în spațiu tridimensional. Compania caută parteneri europeni cu soluții de camere „AI Ready” pentru a încheia un acord comercial cu asistență tehnică sau un acord de cooperare în cercetare, care doresc să integreze sisteme ca o ofertă combinată. Compania britanică ar dori, de asemenea, să colaboreze la propuneri pentru programe precum Horizon Europe.

Se caută: dezvoltatori de sisteme de camere și dezvoltatori de senzori integrați. Sunt vizate IMM-urile și companiile mari. Se așteaptă ca partenerul să contribuie la co-dezvoltare, integrare și validare a sistemului combinat. Domeniul de aplicare al colaborării include:

- Furnizarea de date: Furnizarea de date de instruire adecvate, utilizabile comercial, acolo unde sunt disponibile
- Integrare: Definirea interfețelor adecvate între software și platforma gazdă, putând necesita modificări ale sistemului de camera
- Integrare: Definirea interfețelor adecvate între software și platforma gazdă, putând necesita modificări ale sistemului de camera
- Personalizarea produsului: Contribuția la proiectarea variantelor prin identificarea cazurilor de utilizare, stabilirea cerințelor și alinierea foii de parcurs
- Hardware: Furnizarea de hardware de dezvoltare pentru a permite integrarea și dezvoltarea continuă de software
- Dezvoltarea propunerilor: Dezvoltarea în comun a propunerilor pentru inițiative de achiziții și/sau cercetare și dezvoltare, cum ar fi Horizon Europe.

Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică și/ sau acord de cooperare în cercetare și dezvoltare. *TRGB20251128015*

O companie din **Italia** producătoare de compuși polimerici inovatori pe bază de biomasă caută producători sau furnizori de tehnologie pentru sisteme industriale de compactare a făinii fine de lemn. Scopul este de a procesa în siguranță făina de lemn cu granulometrie între 180 și 200 μm - clasificată în prezent ca material potențial exploziv - într-o formă compactată, mai sigură și mai ușor de manipulat. Compania italiană caută un furnizor industrial cu expertiză dovedită în proiectarea și fabricarea sistemelor de compactare pentru pulberi fine de biomasă, în special făină de lemn. Partenerul trebuie să:

- Furnizeze utilaje de compactare adecvate sau soluții tehnologice.
- Se asigure că metoda de compactare menține granulometria necesară (180–200 μm) și păstrează caracteristicile materialului.
- Să sprijine instalarea, punerea în funcțiune și integrarea în liniile de producție existente.
- Să ofere servicii post-vânzare, întreținere și instruire pentru personalul operațional.

În mod ideal, să colaboreze pe termen lung și să fie deschis la adaptarea echipamentelor la nevoile specifice ale procesului sau la dezvoltările viitoare. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică și/ sau acord de cooperare în cercetare și dezvoltare. *TRIT20251215002*

Un start-up din **Elveția** a sintetizat fibre hibride metal-celuloză, utilizate pentru a dezvolta covorașe încălzitoare cu rezistență electrică, eficiente din punct de vedere energetic, pentru industria auto. Pentru a scala fabricarea și personalizarea hârtiei la nivel de fabrică pilot, compania caută un producător de substanțe chimice contractuale pentru a produce noul său material la o scară de 1000 litri. Compania elvețiană se așteaptă ca un partener să se familiarizeze cu rețetele de sinteză furnizate, apoi să efectueze și să valideze scalarea la vase de reacție mari adecvate în 1 sau 2 etape. Aceasta include manipularea materiilor prime, prepararea, extracția produsului și post-procesarea. Etapele vor fi alese în funcție de criterii economice și de o cantitate adecvată de produs pentru a permite producția pilot sau în serii mici în lanțul de fabricație ulterior al companiei. Pe tot parcursul, compania valorizează colaborarea strânsă și schimbul de informații pentru a asigura calitatea și specificațiile produsului. În mod ideal, această colaborare duce la un parteneriat pe termen lung cu comenzi recurente. Partenerul trebuie să aibă experiență în fabricarea contractuală de sinteză chimică personalizată, adaptată cerințelor companiei:

- Sinteza chimică umedă a fibrelor hibride metal-celuloză
 - Temperatura de reacție: 140–180°C
 - Post-procesarea include spălarea cu solvent și separarea granulometrică pentru a îndepărta produsele secundare
- Expertiza lor ar trebui să acopere dezvoltarea proceselor până la scară pilot și comercială.

Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică și/ sau acord de cooperare în cercetare și dezvoltare. *TRCH20251216001*

O companie din **Franța** care dezvoltă o piață B2B pentru componente de biciclete recondiționate caută parteneri pentru a dezvolta în comun o tehnologie bazată pe inteligență artificială capabilă să identifice piese din imagini și să genereze listări precompletate. Scopul este de a construi o bază tehnologică transferabilă care să susțină modele de economie circulară în mai multe industrii. Compania franceză caută 2 categorii de parteneri:

1. Parteneri tehnologici (C&D și implementare)

Organizații cu expertiză în:

- viziune computerizată și învățare profundă,
 - similaritatea imaginilor și recunoașterea componentelor,
 - dezvoltarea de baze de date structurate de produse,
 - gestionarea datelor la scară largă pentru aplicații multisectoriale.
- Rolul așteptat: dezvoltarea în comun a motorului de recunoaștere, integrarea seturilor de date specifice domeniului, testarea tehnologiei și explorarea scalabilității în mai multe industrii.

2. Parteneri industriali și din sectorul reparațiilor

Companii sau organizații din sectoare precum biciclete, electrocasnice, unelte, utilaje, electronică sau sisteme de mobilitate care:

- gestionează volume semnificative de piese de schimb sau echipamente scoase din uz,
- se confruntă cu provocări în identificarea și aprovizionarea cu componente,
- sunt interesate de testarea instrumentelor de reparare și reutilizare asistate de inteligență artificială,
- urmăresc să evolueze de la un model liniar de fabricație și post-vânzare către practici comerciale mai circulare, axate pe reparații.

Rolul așteptat: furnizarea de seturi de date despre produse, validarea cazurilor de utilizare, pilotarea tehnologiei în contexte operaționale reale și contribuția la proiectarea unui cadru tehnologic transferabil.

Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică și/ sau acord de cooperare în cercetare și dezvoltare. *TRFR20251216013*

O firmă de consultanță în domeniul securității cibernetice din **Spania**, caută tehnologii inovatoare care îmbunătățesc detectarea amenințărilor, monitorizarea securității și automatizarea răspunsului la incidente. Compania spaniolă caută furnizori de tehnologie, entități de cercetare și dezvoltare sau dezvoltatori de soluții capabili să furnizeze sau să dezvolte în comun instrumente care pot fi integrate în servicii complete de securitate cibernetică pentru IMM-uri și organizații de dimensiuni medii. IMM-ul spaniol caută dezvoltatori de tehnologie, companii de software de securitate cibernetică, centre de cercetare și IMM-uri axate pe inovație, cu expertiză dovedită în tehnologii de detectare, automatizare, monitorizare sau securitate în cloud amenințărilor cibernetice. Partenerul ideal ar trebui să fie capabil să furnizeze documentație tehnică, asistență pentru integrare și, acolo unde este cazul, colaborare în adaptarea soluției la nevoile IMM-urilor și organizațiilor de dimensiuni medii. Experiența cu arhitecturi scalabile și standarde de interoperabilitate este considerată un avantaj. Tipul de cooperare dorit este acord comercial cu asistență tehnică.
TRES20251217037

Un institut din **Franța** își propune să dezvolte o capsă de electroencefalografie de înaltă densitate echipată cu 280 de electrozi uscați, compatibilă cu sistemul de înregistrare EEG BEL/EGI. Designul

trebuie să permită o instalare rapidă, să asigure un confort ridicat pentru sugarii mici și să ofere un raport semnal-zgomot ridicat. Această tehnologie va avansa studiile de neuroștiință cognitivă asupra dezvoltării creierului și va permite aplicații clinice prin furnizarea de markeri EEG fiabili pentru tulburările de neurodezvoltare. Institutul francez caută acorduri de cooperare - se așteaptă ca partenerul să contribuie cu expertiză tehnologică cheie la dezvoltarea în comun a unui sistem EEG de densitate ultra-înaltă special conceput pentru înregistrările scalpului sugarilor. Aceasta include propunerea, proiectarea și testarea tehnologiilor inovatoare de electrozi (în special electrozi uscați sau hibrizi) care îmbunătățesc raportul semnal-zgomot, stabilitatea impedanței și robustețea la mișcare, rămânând în același timp complet sigure și confortabile pentru sugarii foarte mici. Partenerul străin va contribui la designul mecanic și ergonomic al unei capsule EEG cu montare rapidă, asigurând un timp de configurare foarte scurt, o densitate spațială ridicată (~280 de electrozi) și o poziționare fiabilă pentru toate dimensiunile capului sugarilor. Se așteaptă expertiză în știința materialelor, microfabricație, electronică (inclusiv electrozi activi sau preamplificare locală) și integrare de sisteme. Tipul de cooperare dorit este acord de cooperare în cercetare și dezvoltare.
TRFR20251218029



Promovare gratuita!

Centrul de Transfer Tehnologic CENTI va ofera posibilitatea de a va promova firma in mod gratuit in buletinele noastre de informare periodica Newsletter si Infowatch.

In acest mod, peste 5000 de firme din Transilvania vor putea cunoaste produsele si serviciile oferite de firma dumneavoastra, deschizandu-se astfel noi oportunitati de colaborare in afaceri.

Pentru informatii suplimentare, va rugam sa ne contactati pe mail: centi@icia.ro sau la telefon: 0264420590.

Nu uitati! Doar cine incearca are sanse de reusita!

Pentru informatii suplimentare legate de evenimente, va rugam sa ne contactati.

Contact

**CENTRUL DE TRANSFER
TEHNOLOGIC
CENTI Cluj-Napoca**

INCD-INOE2000
Institutul de Cercetari pentru
Instrumentatie Analitica (ICIA)
Donath 67
400293 Cluj-Napoca

Tel: (+4) 0264 420 590

Fax: (+4) 0264 420 667

centi@icia.ro

www.centi.ro

Centrul de Transfer Tehnologic CENTI Cluj-Napoca

Centrul de Transfer Tehnologic CENTI a fost infiintat in anul 2004 si este acreditat de catre *Ministerul Educatiei Nationale si Cercetarii Stiintifice - Autoritatea Nationala pentru Cercetare Stiintifica si Inovare*.

CENTI functioneaza ca departament in cadrul INCD-INOE2000, filiala Institutul de Cercetari pentru Instrumentatie Analitica Cluj-Napoca, activitatea de transfer tehnologic fiind acreditata conform SR EN ISO 9001:2008.

De 10 ani, Centrul de Transfer Tehnologic CENTI Cluj-Napoca este la dispozitia IMM-urilor din Transilvania ca organizatie Enterprise Europe Network.

