



Oferte de afaceri

Un IMM din **Marea Britanie** specializat în producția de gustări nutritive dorește să intre pe noi piețe. IMM-ul din Marea Britanie dorește să colaboreze cu comercianți cu amănuntul și angrosiști care au conexiuni cu magazine/ puncte de vânzare relevante pentru a distribui gama lor de gustări de cofetărie free-from. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de servicii de distribuție, dar pot fi luate în considerare și alte forme de parteneriat reciproc avantajoase. **BOGB20250710021**

O companie din **Turcia** specializată în producerea de batoane funcționale - gustări cu conținut ridicat de proteine și vegane oferă o gamă de produse cu etichetă curată, concepute pentru consumatorii preocupați de sănătate. Compania turcă caută distribuitori și angrosiști în sectorul alimentelor funcționale sau sănătoase, comercianți cu amănuntul (ex. lanțuri de supermarketuri, farmacii, magazine bio etc.), cumpărători de mărci private care caută producători de gustări experimentați și flexibili, furnizori HoReCa, săli de sport tip boutique și distribuitori de alimente axate pe wellness, companii de catering ale companiilor aeriene și furnizori de servicii de wellness corporativ etc. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. **BOTR20250704005**

Consultant de mediu din **Marea Britanie** oferă produse și servicii specializate de monitorizare a calității aerului și a prafului. Compania britanică caută parteneri sau distribuitori în țări cu cerere stabilită sau emergentă în baza unor acorduri comerciale și de licențiere pentru sistemul său de măsurare a murdăririi cu praf. Partenerii sau distribuitorii pot fi organizații guvernamentale, neguvernamentale, de cercetare și companii. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. **BOGB20250704008**

Un IMM din **Italia** cu peste 30 de ani de experiență în sisteme de cântărire industriale și comerciale caută distribuitori internaționali. Cu proiectare și producție internă, servicii certificate și soluții inovatoare bazate pe cloud, compania dorește să crească la nivel global prin parteneriate strategice care pot gestiona atât aspectele tehnice, cât și cele comerciale.

Noi facem legătura între nevoile tehnologice ale IMM-urilor cu soluțiile oferite de cercetarea științifică aplicativă de ultima ora!

Noi va oferim soluții pentru re tehnologizarea firmelor dumneavoastră, pentru a putea fi la nivelul concurenței din Uniunea Europeană!

Noi va aratam cum sa va protejati si sa aplicati in mod profitabil ideile!

Specialistii din Centrul de Transfer Tehnologic CENTI Cluj-Napoca va asteapta sa ii contactati!



CENTI Cluj-Napoca este organizatie Enterprise Europe Network din 2008

NOU! PARTENERUL DE AFACERI DORIT SE AFLA DOAR LA DOAR CATEVA CLICK-URI DISTANTA!

Firmele interesate sa gaseasca parteneri de afaceri in strainatate pot face acest lucru direct, de pe site-ul CENTI Cluj-Napoca, centi.ro, accesand Motor de cautare - platforma Enterprise Europe Network. Nu trebuie decat sa introduceri cuvinte de cautare potrivite profilului de activitate al partenerului potential, sa selectati tipul de afacere dorit (oferta sau cerere) si, eventual, tara partenerului cautat.

Compania italiana dorește să stabilească o cooperare în baza unui acord comercial - de distribuție, precum și parteneriate de servicii. Parteneriatul ideal trebuie să fie capabil să promoveze în mod corespunzător produsele și serviciile companiei pe teritoriul alocat și să identifice noi oportunități de afaceri atât cu clienți noi, cât și cu cei existenți, în special cu cei care utilizează echipamente ale concurenței. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial. *BOIT20250709019*

Un IMM din **Spania**, specializat în energie regenerabilă (dezvoltator de hardware), oferă o tehnologie modulară care transformă electricitatea fotovoltaică în energie termică pentru încălzire pe bază de apă în contexte industriale, de infrastructură și îndepărtate. Complet autonom, sistemul nu necesită baterii sau conexiune la rețea, reduce dependența de combustibili fosili și simplifică integrarea în orice sistem hidraulic. Compania spaniolă caută acorduri comerciale pentru a sprijini distribuția și implementarea pe piețele internaționale. Compania caută parteneri comerciali, cum ar fi integratori de energie, firme de inginerie, instalatori HVAC (încălzire, ventilație și aer condiționat), contractori de infrastructură sau distribuitori de energie regenerabilă. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. *BOES20250709025*

O companie din **Portugalia** a dezvoltat soluții sustenabile de curățare și acoperire chimică pentru panourile fotovoltaice, crescând performanța sistemului cu până la 5%. Produsele reduc costurile operaționale și consumul de apă, sunt testate de TÜV și aprobate de principalii producători de panouri fotovoltaice și sunt potrivite pentru orice scară de instalații fotovoltaice (cum ar fi acoperișuri sau instalații la scară largă). Producătorul portughez este interesat să își lărgască piața prin formarea de parteneriate pe termen lung cu distribuitori și agenți comerciali. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial. *BOPT20250709036*

O companie din **India** a creat primele paie de băut ecologice din lume, fabricate din frunze de cocos căzute, oferind o alternativă naturală la plastic și hârtie. Spre deosebire de alte opțiuni biodegradabile, aceste paie sunt durabile, complet fără substanțe chimice și complet compostabile. Sustenabilitatea este o valoare fundamentală a companiei - de la aprovizionarea locală din India până la angajarea comunităților rurale. Compania indiană caută parteneri de distribuție și lanțuri de ospitalitate/ HoReCa sustenabile pentru paiele lor complet biodegradabile, rezistente, fără substanțe chimice și de unică folosință, fabricate din frunze de cocos. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. *BOIN20250131014*

O companie din **Germania** este specializată în vânzarea și închirierea de utilaje de construcții (excavatoare pe șenile, încărcătoare frontale, gredere și buldozere) de la mărci Premium. Compania germană oferă acorduri comerciale intermediarilor comerciali cu experiență în industria utilajelor de construcții. Compania germană dorește să găsească parteneri cu experiență în industria utilajelor de construcții și cu o rețea de clienți existentă în România, Elveția și SUA, în mod ideal cu tehnicieni de service care au și experiență în operațiuni pe teren. Disponibilitatea tehnicienilor de a participa la instruire și personalul de vânzări motivat formează baza unui model de succes comun. Partenerii căutați se vor ocupa de marketing în zona lor locală de vânzări și vor optimiza branding-ul produselor pentru o mai bună penetrare a pieței. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. *BODE20231117003*

Un IMM din **Grecia** produce compost organic și produse biosol din deșeuri biologice reciclate și alge marine (Posidonia oceanica) pe insula Kos. Produsele îmbunătățesc calitatea solului și creșterea plantelor. Compania greacă caută parteneri din UE sau Orientul Mijlociu pentru distribuție sau sprijin logistic în baza unor acorduri comerciale sau de externalizare. Compania greacă caută parteneri cu

experiență în distribuția internațională a inputurilor agricole sau horticole. Partenerii preferați includ: • distribuitori sau angrosiști autorizați de îngrășăminte, compost sau aditivi pentru sol cu cel puțin 3 ani de experiență în comerțul transfrontalier. • furnizori de logistică terți (3PL) care oferă soluții de depozitare, manipulare și livrare pentru produse organice vrac. • importatori care deservesc piețe B2B sau B2C în agricultură, amenajare peisagistică sau comerț cu amănuntul de produse organice. Partenerii ar trebui să poată facilita vămuirea, intrarea pe piața locală și planificarea distribuției pe termen lung. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. *BOGR20250729006*

Înființată în 2019 în **Turcia**, compania produce fire din acril, lână, bumbac, poliester și amestecuri ale acestora. Cu o suprafață interioară de 3000 m², fabrica are o capacitate de producție zilnică de 10 tone de fire de tricotat manual, 99% din produse fiind destinate piețelor de export (Statele Unite, Canada, Regatul Unit, Germania, Spania, Japonia, Mexic și alte țări europene). Compania turcă caută agenți comerciali sau distribuitori cu rețele puternice în domeniul tricotajelor manuale, artizanatului, comerțului cu amănuntul cu fire sau lanțurilor de aprovizionare cu textile sau angrosiști sau cumpărători care deservesc magazine de tricotaje, puncte de vânzare cu amănuntul, platforme de comerț electronic, mărci de textile pentru casă etc. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial. *BOTR20250815004*

Cereri de afaceri

Un IMM din **Germania** vinde remorci de mulți ani și este un jucător consacrat pe piață, operează la nivel internațional și lucrează cu clienți renumiți. Provocările actuale din lanțul de aprovizionare determină IMM-ul german să caute un partener de producție strain pentru producția în serie de suprastructuri de tip cutie utilizate în sistemele de remorci electrice. Partenerul ideal ar trebui să aibă experiență în fabricarea de materiale metalice ușoare sau compozite cu funcție de blocare, să poată produce 50 de unități pe lună, să livreze livrează 1-8 cutii de fiecare dată și să se angajeze într-un parteneriat pe termen lung pe piața logisticii de tip „last-mile”. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. *BRDE20250808016*

O companie din **Turcia** producătoare de sticlă industrială și arhitecturală caută furnizori de materii prime și echipamente utilizate în producția de sticlă, cu scopul de a-și îmbunătăți capacitățile de producție (furnizori de straturi intermediare PVB, produse din policarbonat, utilaje pentru industria sticlei, piese și scule manuale). Partenerul trebuie să fie producător sau distribuitor autorizat al materialelor prime sau echipamentelor solicitate, să garanteze o calitate constantă și conformitatea tehnică cu standardele internaționale ale industriei sticlei, să asigure o capacitate de aprovizionare fiabilă și livrare la timp și să furnizeze documentație tehnică și asistență atunci când este necesar. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial. *BRTR20250812013*

Un IMM din **Suedia** care produce cutii ecologice pentru lilieci și păsări caută furnizori internaționali de ambalaje din lemn, șuruburi și carton. Compania suedeză se concentrează pe aprovizionarea cu materiale sustenabile, reducerea deșeurilor și minimizarea amprentei sale asupra mediului în toate etapele operațiunilor sale. Viziunea companiei este de a combina funcționalitatea cu ecologicitatea, asigurându-se că produsele sale contribuie pozitiv atât la dezvoltarea oamenilor, cât și la dezvoltarea planetei. Partenerii ideali ar trebui să aibă expertiză în producerea și furnizarea acestor materiale/ produse și trebuie să fie capabili să îndeplinească specificațiile tehnice și cerințele de volum ale companiei; partenerii ar trebui să furnizeze fișe tehnice ale produselor și certificări de mediu și să ofere asistență post -vânzare, dacă este necesar. Se așteaptă ca partenerii să asigure livrarea la timp, să mențină o calitate constantă și să respecte practici

de producție și logistică durabile. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de furnizare. *BRSE20250815005*

Un start-up din **Germania** este specializat în dezvoltarea și vânzarea de produse de buze vegane de înaltă calitate, concepute pentru Generația Z diversă și atentă la stil. Start-up-ul german de cosmetice caută un partener de producție specializat în producția de cosmetice, ideal cu expertiză dovedită în producția de rujuri și balsamuri de buze, deoarece produsul are aspectul tipic al rujului, dar conține un conținut mai ridicat de îngrijire și ingrediente active, precum un balsam de buze. Partenerul căutat ar trebui să dezvolte formula (formulele), să umple produsele în recipiente, să aplice ambalajul secundar (un autocolant), să efectueze testele necesare și să livreze produsele în Germania. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial. *BRDE20250710032*

Un start-up din **Olanda** lansează un brand de accesorii pentru bărbați, axat pe design atemporal, materiale premium și producție sustenabilă. Start-up-ul olandez caută producători cu experiență din Europa pentru producția în loturi mici de produse de lux și ambalaje pentru transport. Se așteaptă ca partenerul să producă și să ambaleze inițial o varietate de loturi mici de accesorii pentru bărbați și articole de designer premium. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de externalizare sau un acord comercial sau alt tip de acord, atunci când este cazul. *BRNL20250721008*

Un start-up din **Olanda** lansează un brand de accesorii pentru bărbați, axat pe design atemporal, materiale premium și producție sustenabilă. Compania olandeză caută producători experimentați din Europa sau Marea Britanie pentru producția în loturi mici (100-200 de bucăți) de eșarfe, pălării și șepci plate din lână, fabricate din fibre naturale, cum ar fi lâna merinos și cașmirul (reciclat). Se așteaptă ca partenerul să fie priceput în arta fabricării eșarfelor țesute din lână, a șepcilor plate și a eșarfelor și pălăriilor tricotate din lână. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de externalizare sau un acord comercial sau alt tip de acord, după caz. *BRNL20250714008*

O companie din **Letonia** specializată în echipamente industriale și automatizări caută producători inovatori din Europa sau Asia pentru a-și desfășura activitatea în țările baltice și/sau Scandinavia. Compania este activă în sectoarele de prelucrare a materialelor plastice, ambalare, alimentară, metalurgică, textil, tipografic, medical și auto. Aceasta caută parteneriate pe termen lung în baza unor acorduri de agenție comercială sau de distribuție. Partenerul trebuie să fie un producător sau furnizor de tehnologie pentru echipamente industriale, sisteme de automatizare sau utilaje auxiliare pentru companii de producție. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. *BRLV20250722013*

O companie din **Germania** specializată în componente din lemn masiv caută furnizori de materiale din lemn masiv fabricate la comandă. Compania germană furnizează componente din lemn masiv de înaltă calitate, personalizate, atât clienților privați, cât și celor comerciali. Compania germană caută producători și furnizori experimentați de componente din lemn masiv, care pot livra materiale de înaltă calitate, fabricate la comandă. Potențiali parteneri ar trebui să aibă o vastă experiență în producția de lemn masiv și un angajament ferm față de calitate. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial sau acord de furnizare. *BRDE20250709022*

O companie **Franța** caută unul sau mai mulți furnizori capabili să îndeplinească una sau mai multe cerințe cheie ale sale: furnizarea de recipiente (borcane și sticle) și fabricarea de ambalaje din carton personalizate. Compania franceză caută producători sau

furnizori de sticle, borcane și capace potrivite pentru uz cosmetic/veterinar, precum și tipografii sau prelucrători de carton pentru producția de ambalaje personalizate. Proximitatea geografică reprezintă un avantaj, dar toate propunerile serioase vor fi luate în considerare. Colaborarea poate implica mai mulți furnizori de servicii diferiți, în funcție de domeniile lor de expertiză. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial, acord de furnizare sau acord de externalizare a serviciilor. *BRFR20250708007*

Un IMM din **Danemarca** din sectorul alimentară sustenabilă caută parteneri de producție în Europa pentru a sprijini extinderea unei alternative inovatoare la ciocolată, fabricată din ingrediente reciclate. Compania daneză își propune să producă 20 de tone în 2025 și 130 de tone în 2026. Se caută parteneri în baza unor acorduri de furnizare sau externalizare. Partenerul ideal este un producător european de alimente cu capacitate existentă pentru producția de ciocolată sau alternative la ciocolată. Partenerul ar trebui să fie deschis la:

- Producție contractuală (acord de externalizare)
- Furnizarea de THIC ca și componentă finită pentru alți producători de alimente
- Implicarea într-o cooperare pe termen lung cu potențial de scalare
- Dorința de a dezvolta în comun îmbunătățiri ale formulării sau procesului de producție constituie un avantaj. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de furnizare sau acord de externalizare a serviciilor. *BRDK20250707001*

Oferte de tehnologie

Un IMM din **Marea Britanie** a dezvoltat o platformă PCR plasmonică portabilă, cu cost redus, pentru detectarea rapidă a bolilor infecțioase - introducerea directă a probelor permite testarea sigură la fața locului. Având în vedere interesul OMS pentru achiziții și implementări active, compania britanică caută parteneri comerciali, de licențiere și de investiții și este deschisă colaborării în cercetare și reglementare în domeniul sănătății animale și al diagnosticării alimentelor. Compania din Marea Britanie caută mai multe tipuri de parteneri internaționali, după cum urmează:

- Parteneri comerciali/de distribuție: în mod ideal, aceștia ar fi distribuitori de dispozitive medicale, furnizori de soluții de diagnostic sau furnizori de servicii medicale cu acces la piețele clinice, de sănătate publică sau veterinară. De asemenea, se caută parteneri interesați de inovarea testelor de diagnostic descentralizate și de dezvoltarea de noi piețe ex. soluțiile de testare la domiciliu).
- Parteneri de cercetare sau clinici: spitale, institute de cercetare, laboratoare veterinare sau organizații de testare a alimentelor pentru a dezvolta și valida în comun noi aplicații de testare (ex. diagnosticare animală, agenți patogeni transmiși prin alimente). Partenerii ar contribui cu expertiză în domeniu, medii de testare sau perspective de reglementare pentru a ajuta la adaptarea și rafinarea platformei pentru nevoile specifice sectorului.
- Investitori: strategici sau în stadiu incipient cu experiență în tehnologie medicală, diagnosticare sau inovare globală în domeniul sănătății. Investitorul ideal ar trebui să ofere finanțare, dar și îndrumare strategică și conexiuni pentru a se extinde în Europa sau la nivel global. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică, acord de investiții sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TOGB20250725009*

Un dezvoltator din **Germania** oferă un sistem de siguranță bazat pe inteligență artificială (IA) care detectează anomaliile de condus și permite personalului autorizat să oprească de la distanță un

vehicul în siguranță - Rampage Brake. Aplicațiile includ combaterea terorismului, transportul public, gestionarea flotei și vehiculele autonome. Partenerii căutați sunt producătorii de echipamente originale (OEM), furnizorii de nivel 1, autoritățile de securitate, institutele de cercetare și investitorii pentru dezvoltare în comun, testare, certificare și finanțare. Compania germană este deschisă la multiple forme de cooperare internațională, astfel:

- Producători auto (OEM): integrarea sistemului Rampage Brake în modele noi de vehicule; dezvoltare și validare în comun.
- Furnizori de nivel 1: co-dezvoltare tehnică, adaptarea sistemului pentru producția de masă și procese de certificare.
- Autorități de securitate (poliție, apărare, servicii de urgență): testare pilot, validare scenariu și furnizare de feedback operațional.
- Institute de cercetare și universități: sprijin în dezvoltarea algoritmilor, validarea siguranței și studii de interacțiune om-mașină.
- Investitori: Sprijin financiar pentru dezvoltarea prototipurilor, certificare și introducerea pe piață; investitorii pot acționa, de asemenea, ca parteneri strategici în scalarea tehnologiei la nivel internațional. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de investiții, acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TODE20250902015*

Un IMM din **Marea Britanie** deține un controler termic inovator premiat - THERCOM, care îmbunătățește confortul interior și permite ocupanților să exprime cât de cald sau rece simt în loc să seteze temperaturi specifice. Acest lucru a demonstrat o reducere medie de 40% a consumului de energie, ceea ce îl face foarte atractiv pentru clădirile inteligente, optimizarea HVAC și proiectele axate pe sustenabilitate. IMM-ul britanic caută parteneriate care să faciliteze contractele de vânzare pentru THERCOM în sectoare precum imobiliare, managementul facilităților și consultanță în eficiență energetică. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică. *TOGB20250901016*

Un startup deep-tech din **Turcia** dezvoltă platforme de vehicule electrice și complet autonome pentru intralogistică sustenabilă. Cu proiecte pilot validate la producători de echipamente originale de top, robotul turc autonom Robione a realizat 1.300 km de funcționare fără incidente, sporind eficiența cu 32% și reducând costurile cu 40%. IMM-ul turc oferă expertiză în logistică autonomă și platforme pentru vehicule pentru intralogistică durabilă și automatizare industrială. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de investiții, acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TOTR20250829011*

O companie din **India** care lucrează la dezvoltarea de sisteme de flux de lucru bazate pe IA pentru a accelera descoperirea și dezvoltarea de medicamente caută potențiali parteneri europeni pentru colaborări în domeniul tehnologiei, cercetării și dezvoltării, mediului academic și afacerilor. IMM-ul indian, având propriul software, aplică tehnologii de ultimă generație precum inteligența artificială (IA), rețelele de învățare profundă și algoritmi de învățare automată, utilizând abordări bazate pe date pentru a reproiecta practicile convenționale de proiectare a medicamentelor care implică molecule mici, peptide și proteine. Datorită portofoliului robust de descoperiri și produse al clientului, cercetarea poate fi accelerată folosind cele mai noi tehnologii și abordări bazate pe date. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică. *TOIN20250829008*

O companie tehnologică din **Germania** din domeniul comunicațiilor de date, automatizării și microelectronică lansează un proiect comun de inovare cu parteneri din domeniul cercetării și al industriei. Scopul este de a dezvolta sisteme de stocare a energiei de ultimă generație, eficiente din punct de vedere al costurilor, pentru o implementare pe scară largă în sectorul cu buget redus. Aceste soluții vizează sprijinirea integrării energiei regenerabile utilizând materiale inovatoare, control eficient din punct de vedere energetic și tehnologii inteligente de

comunicare. Compania germană caută parteneri de dezvoltare și investiții pentru baterii modulare cu flux salin, eficiente din punct de vedere al costurilor. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de investiții sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TODE20250827017*

Un IMM din **Italia** produce senzori textili pentru presiune tactilă, temperatură, detectarea lichidelor, umiditate și deformare caută companii în domeniul construcțiilor, conductelor, asistenței medicale și securității care au nevoie să monitorizeze suprafețe mari. Printre potențialii parteneri se numără distribuitori de sisteme de automatizare, companii care dezvoltă tehnologii, firme de construcții și inginerie civilă, furnizori de tehnologie agricolă și organizații care caută soluții inovatoare de detectare pentru siguranță, sustenabilitate și eficiență. Scopul este de a stabili o cooperare pe termen lung care să valorifice expertiza companiei în tehnologiile de senzori pe bază de textile pentru a oferi soluții cu valoare adăugată în mai multe industrii. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică. *TOIT20250826019*

O clinică din **Austria** de reabilitare cu infrastructură avansată și expertiză în îngrijire neurologică, cardiopulmonară, oncologică și psihosocială oferă co-dezvoltare, validare clinică și testare a utilizabilității tehnologiilor medicale. Centrul de reabilitare austriacă caută parteneriate internaționale cu organizații active în dezvoltarea de tehnologii inovatoare în domeniul sănătății, în special în domeniile:

- Dispozitive medicale (inclusiv tehnologii asistive și de reabilitare)
- Instrumente digitale de sănătate (de exemplu, telereabilitare, monitorizare de la distanță, soluții de îngrijire bazate pe date)
- Soluții de gestionare a bolilor cronice
- Tehnologii care sprijină îngrijitorii informali
- Instrumente care sporesc autonomia, participarea și bunăstarea psihosocială a pacienților. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TOAT20250826016*

O companie inovatoare din **Italia** a dezvoltat un sistem de inteligență artificială care optimizează colectarea deșeurilor prin analizarea nivelurilor de umplere a containerelor și a volumelor de deșeurilor direct de la camioanele de colectare. Compania italiană este interesată de contacte cu municipalități sau companii de colectare a deșeurilor pentru acorduri comerciale cu asistență tehnică. De asemenea, compania este dispusă să exploreze posibile acorduri de cooperare cu parteneri care doresc să integreze această tehnologie la clienții lor finali. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TOIT20250826008*

Un producător agricol din **Italia** a dezvoltat tehnologii digitale (IoT, blockchain) și instrumente cu impact social, cum ar fi NFT-urile. Trasabilitatea digitală asigură un lanț de aprovizionare transparent. Modelul incluziv al companiei promovează sustenabilitatea, munca etică și instruirea persoanelor vulnerabile, creând un ecosistem virtuos al naturii, comunității și inovației. Compania italiană caută parteneri din sectoarele agroalimentar, de distribuție, de catering și de tehnologie blockchain care sunt interesați să colaboreze la dezvoltarea și diseminarea unui ecosistem etic și inovator. În special, caută:

- Investitori sau acceleratoare pentru proiecte digitale în domeniul agro-tehnologiei
 - Parteneri sociali pentru incluziunea persoanelor vulnerabile la locul de muncă
- Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică. *TOIT20250819014*

O companie din **Spania** a dezvoltat o soluție destinată sectorului viticol, care constă într-un sistem de monitorizare a podgoriilor pentru a identifica situații precum stresul hidric, bolile, dezechilibrele legate de

fructe sau punctele termice anormale. Informațiile sunt afișate pe o platformă digitală, permițând cramelor să ia decizii agronomice bazate pe date. Compania spaniolă caută parteneriate pentru a integra sau scala această soluție în cadrul sau în afara sectorului viticol și/ sau pentru a participa la proiecte europene ca demonstrator, integrator sau utilizator final. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TOES20250619002*

Cereri de tehnologie

O companie din **Spania** care administrează infrastructura rutieră internațională caută tehnici noi și sigure de întreținere sau reparare pentru rosturile de dilatare elastomerice și reazemele din tablă de oțel/ neopren din poduri - de preferință unele care evită înlocuirea completă. Soluțiile ar trebui să prelungească durata de viață, să minimizeze perturbările traficului și să reducă costurile. Se caută furnizori de tehnologie industrială, dezvoltatori de soluții de întreținere, firme de inginerie, centre de cercetare și dezvoltare sau universități pentru teste pilot și cooperare tehnică. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TRES20250806011*

Un studio de dezvoltare din **Germania** s-a specializat în interactivitate, educație, noi formate media și jocuri, cu un accent puternic pe jocuri educaționale și bazate pe cunoștințe. Studioul bavarez, cu o prezență puternică în sectorul B2B - oferind soluții personalizate pentru instituții culturale, muzee, târguri comerciale și clienți corporativi, caută parteneri strategici care să îi ajute să își extindă prezența pe piața B2C, în special pentru propriile linii de produse în domeniul jocurilor educaționale, al povestirilor interactive și al media imersive. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de investiții, acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TRDE20250730012*

Un start-up din **Germania** dezvoltă soluții inteligente în domeniul nutriției funcționale și caută un partener strategic cu expertiză tehnică și științifică pentru a face aportul zilnic de proteine mai simplu, mai accesibil și mai ușor de integrat în viața de zi cu zi. Startup-ul german caută un partener strategic care, la sfârșitul proiectului, să livreze prototipuri funcționale și viabile din punct de vedere economic ale tabletei efervescente proteice, precum și documentația tuturor experimentelor și rezultatelor testelor; de asemenea, este necesară o formulă finală gata pentru fabricație contractuală. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TRDE20250723011*

Un IMM din **Turcia** care activează în sectorul energiei regenerabile se concentrează pe dezvoltarea de sisteme energetice hibride inteligente, dinamice și bazate pe inteligență artificială, care integrează energia solară, eoliană, bateriile, rețeaua electrică și gestionarea sarcinii. Prin algoritmi de control adaptivi, sistemul optimizează producția, stocarea și consumul de energie, asigurând în același timp stabilitatea rețelei prin utilizarea tehnologiilor de inteligență artificială de ultimă generație. Compania turcă caută parteneri cu expertiză complementară pentru a sprijini dezvoltarea, integrarea și comercializarea viitoare a sistemului energetic hibrid inteligent, bazat pe inteligență artificială, planificat. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică. *TRTR20250711007*

O organizație de cercetare științifică și un producător local de lactate din **Irlanda de Nord** caută parteneri pentru a ajuta la dezvoltarea unui dispozitiv portabil de scanare pentru evaluarea maturității brânzei. Algoritmi bazați pe imagistică hiperspectrală au fost deja dezvoltați pentru a măsura maturitatea gradată a brânzei, un brevet fiind în curs de aprobare. Următoarea fază a acestei cercetări implică crearea de

instrumente practice pentru a fi utilizate de către producătorul de lactate, cu potențial pentru oportunități mai ample de licențiere tehnologică. Partenerul străin/ producătorul de instrumente trebuie să aibă o experiență solidă în dezvoltarea de dispozitive portabile de scanare și va colabora cu organizația de cercetare irlandeză pentru a integra algoritmul existent într-un produs funcțional. De asemenea, va colabora cu echipa de cercetare și cu un producător de lactate pentru a testa și rafina dispozitivul pentru performanțe optime într-un cadru real. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică. *TRGB20250613015*

O companie din **Spania** caută alternative eficiente pentru înlocuirea, reducerea sau eliminarea uleiului utilizat în transformatoarele de măsură, fără a afecta sistemul de izolație hârtie-ulei din miez. Soluțiile trebuie să mențină izolația electrică, stabilitatea termică, compatibilitatea chimică și să fie ușor de implementat. Compania spaniolă caută parteneri cu idei sau expertiză în materiale izolatoare avansate sau proiectarea transformatoarelor pentru cooperare tehnică. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TRES20250711004*

O companie din **Turcia** dezvoltă o soluție de valorificare energetică a deșeurilor, utilizând deșeuri alimentare pentru a produce biogaz pentru generarea combinată de căldură și energie electrică. Proiectul își propune să crească eficiența energetică și să reducă impactul asupra mediului. Compania turcă caută furnizori de tehnologie și parteneri de cercetare pentru a îmbunătăți eficiența reactorului, a integra energia în operațiunile fabricii și a explora replicabilitatea sistemului. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TRTR20250626004*

O întreprindere mică din **Marea Britanie** dezvoltă o tehnologie de turbine cu viteză redusă, potrivită pentru aplicații în ciclul organic Rankine (ORC), în recuperarea căldurii reziduale, refrigerare etc. și caută un partener industrial pentru fabricarea componentelor. IMM-ul britanic caută producători de componente pentru industria energetică capabili să producă turbina și să o integreze într-un sistem de nivel superior, probabil pachetul turbogenerator. Partenerul ar putea fi un producător de turbogeneratoare sau un integrator de sisteme și ar trebui să aibă experiență în obținerea de fonduri de dezvoltare de la UE sau de la schemele naționale de finanțare. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică sau acord de cooperare pentru cercetare și dezvoltare. *TRGB20250512012*

O companie din **Italia** a dezvoltat un compus polimeric inovator pe bază de bio, realizat prin amestecarea materialelor plastice reciclate, a resturilor de lemn și a aditivilor naturali printr-un proces brevetat. Compania italiană caută un partener industrial - producători de mașini de frezat lemn (mori). Industriile capabile să prelucreză resturile de lemn în făină de lemn și fibre de lemn, în conformitate cu cerințe tehnice specifice. Partenerul trebuie să aibă experiență dovedită în proiectarea, producția și furnizarea de mori industriale capabile să prelucreză resturi de lemn în făină de lemn și fibre de lemn, în conformitate cu specificațiile tehnice furnizate. *TRGB20250424023*
TRIT20250430005

Un furnizor important din **Marea Britanie** de servicii și produse chimice pentru industria științelor vieții la nivel global caută parteneri din universități, institute de cercetare și IMM-uri cu metodologii și compuși noi. Parteneriatele căutate sunt acorduri de licență în baza unor acorduri comerciale cu asistență tehnică. Compania britanică caută parteneri cu produse chimice noi și inovatoare pentru a-și extinde gama de compuși și metodologii noi pentru sectoarele farmaceutic, agrochimic și al științei materialelor. Parteneriatul dorit va lua forma unui acord comercial cu asistență tehnică. *TRGB20250424023*

Promovare gratuita!

Centrul de Transfer Tehnologic CENTI va ofera posibilitatea de a va promova firma in mod gratuit in buletinele noastre de informare periodica Newsletter si Infowatch.

In acest mod, peste 5000 de firme din Transilvania vor putea cunoaste produsele si serviciile oferite de firma dumneavoastra, deschizandu-se astfel noi oportunitati de colaborare in afaceri.

Pentru informatii suplimentare, va rugam sa ne contactati pe mail: centi@icia.ro sau la telefon: 0264420590.

Nu uitati! Doar cine incearca are sanse de reusita!

Pentru informatii suplimentare legate de evenimente, va rugam sa ne contactati.

Contact

**CENTRUL DE TRANSFER
TEHNOLOGIC
CENTI Cluj-Napoca**

INCD-INOE2000
Institutul de Cercetari pentru
Instrumentatie Analitica (ICIA)
Donath 67
400293 Cluj-Napoca

Tel: (+4) 0264 420 590

Fax: (+4) 0264 420 667

centi@icia.ro

www.centi.ro

Centrul de Transfer Tehnologic CENTI Cluj-Napoca

Centrul de Transfer Tehnologic CENTI a fost infiintat in anul 2004 si este acreditat de catre *Ministerul Educatiei Nationale si Cercetarii Stiintifice - Autoritatea Nationala pentru Cercetare Stiintifica si Inovare*.

CENTI functioneaza ca departament in cadrul INCD-INOE2000, filiala Institutul de Cercetari pentru Instrumentatie Analitica Cluj-Napoca, activitatea de transfer tehnologic fiind acreditata conform SR EN ISO 9001:2008.

De 10 ani, Centrul de Transfer Tehnologic CENTI Cluj-Napoca este la dispozitia IMM-urilor din Transilvania ca organizatie Enterprise Europe Network.

