

Chestionar Panel privind valorificarea brevetelor

Acest chestionar este adresat proprietarilor / directorilor generali / administratorilor intreprinderilor mici si mijlocii (IMM):

- a) Cu portofoliu de brevete (au cel puțin unul sau mai multe brevete acordate, sau cereri in desfasurare pentru acordarea de brevete) - se aplica toate intrebarile (1-20)
- b) Fara brevete detinute, dar care realizeaza produse folosind intensiv tehnologie sau furnizeaza servicii intensiv inovatoare - se aplica doar intrebarile 1-12, respectiv 20.

VA MULTUMIM PENTRU TIMPUL ACORDAT SI PENTRU COLABORARE!

Comisia Europeana, DG Intreprinderi si Industrie

Sectiunea 1: Identificarea firmei

1A. Va rugam, specificati marimea firmei dumneavoastra

- Mare (peste 250 de angajati)
- Medie (sub 250 de angajati)
- Mica (sub 50 de angajati)
- Micro (sub 10 angajati)
- Inventator (persoana fizica)

1B. Specificati domeniul de activitate:

- Inginerie electrica
- Instrumente de masura
- Chimie, Farmaceutica
- Inginerie de proces
- Inginerie mecanica
- Altele (specificati.....)

2. Care este numarul de brevete din portofoliul dvs. de brevete (incluzand atat cererile de acordare de brevet, cat si brevete obtinute)? *Toate brevetele ce apartin aceleiasi familii (de ex. aceeasi inventie, in diferite tari) vor fi numarate ca un singur brevet.*

- Nu detinem nici un brevet
- Detinem 1-3 brevete
- Detinem 3-10 brevete
- Detinem mai mult de 10 brevete



Sectiunea 2: Intrebari pentru toate IMM-urile

3A. Aveti cunostinta despre brevete detinute de terte parti, care ar putea reprezenta o oportunitate de dezvoltare pentru afacerea dumneavoastra?

	Da	Nu
Am cunostinta despre brevetele detinute de terte parti, care ar putea reprezenta o oportunitate de dezvoltare pentru propria mea afacere	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

3B. Ati fi interesat sa demarati o tranzactie de brevet (achizitie / licenta) pentru a dezvolta respectiva oportunitate?

	Da	Nu
As fi interesat sa realizez o tranzactie de brevet (achizitie / licenta) pentru a dezvolta respectivele oportunitati	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

4. Sunteti interesat in primul rand sa va exploatati propriile brevete sau sa obtineti licente din partea altor entitati?

- Sa dezvolt propriile brevete
- Sa obtin licente din partea tertilor
- Atat sa dezvolt propriile brevete cat si sa obtin licente din partea tertilor
- Nicio varianta

5. Pe care dintre urmatoarele mecanisme le considerati eficace in achizitionarea de tehnologie? (evaluati eficacitatea intre 1 si 5, unde: 1="ineficace", 2="putin eficace", 3="neutru", 4="eficace", 5="foarte eficace")

	1	2	3	4	5
Externalizarea C&D catre terti (cu posibilitatea completarii cererilor de brevet intr-o etapa ulterioara)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Colaborarea cu terti pentru C&D (cu posibilitatea completarii cererilor de brevet intr-o etapa ulterioara)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Achizitionarea sau obtinerea unei licente asupra drepturilor de brevet fara alt transfer aditional de know-how aferent	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Achizitionarea sau obtinerea unei licente asupra drepturilor de brevet, impreuna cu know-how-ul aferent ne brevetat	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

6A. De cate ori a incercat firma dumneavoastra sa achizitioneze sau sa licentieze un brevet in ultimii 5 ani?

	0	1-2	3-5	6-10	peste 10
Achizitionarea sau obtinerea unei licente ¹	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vanzarea sau acordarea de licenta ²	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

¹obtinere licenta pentru un brevet detinut de altcineva

²acordarea unei licente pentru unul dintre brevetele proprii, catre altcineva



6B. Cate din aceste incercari s-au finalizat cu succes in ultimii 5 ani?

	0	1-2	3-5	6-10	peste 10
Achizitionarea sau obtinerea unei licente	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vanzarea sau acordarea de licenta	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

7. Va rugam sa faceti o estimare aproximativa pentru:

- i. **Costurile anuale pentru achizitionarea sau obtinerea de licente pentru utilizarea brevetelor, ca % din cifra de afaceri realizata de firma**
- ii. **Venitul anual din vanzarea sau acordarea de licente pentru brevetele detinute, ca % din cifra de afaceri realizata de firma**

	0 / nu este aplicabil	0-5%	5-10%	10-20%	20-30%	30-40%	40-50%	50-60%	peste 60%
Costuri anuale pentru achizitionare sau obtinere de licente (<i>% din cifra de afaceri</i>)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Venit anual din vanzare sau acordare de licente (<i>% din cifra de afaceri</i>)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

8. Care este publicul-tinta de care sunteti cel mai interesat cu scopul tranzactionarii de brevete?

	universitati, organizatii publice de cercetare	Companii mari	IMM-uri (firme cu <250 angajati)	Inventatori individuali	Nu este aplicabil
Cumparator de brevet sau licentiat	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vanzator de brevet sau licentiator	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

9. Cum ati incercat sa gasiti potentiali parteneri si care solutii au fost de succes?

	Incercat	Reusit
Prin retele personale	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Prin parteneri de afaceri anteriori	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Prin cautare in baze de date cu brevete (Espacenet, baze de date comerciale: Derwent, Questel, etc)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Prin platforme electronice de comercializare (website unde pot fi postate si cautate brevete de vanzare sau pentru licentiere) (va rugam precizati denumirea website:.....)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Prin avocati sau firme de avocatura specializate	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Prin brokeri	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Prin consultanti	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Prin alte tipuri de intermediari (va rugam precizati:.....)		
Nu am incercat niciodata, intrebarea nu este aplicabila		



10. Bazandu-va pe experienta dumneavoastra, care dintre urmatorii factori reprezinta obstacole importante in cumpararea sau obtinerea de licente de brevet? (evaluati importanta intre 1 si 5, unde 1="lipsit de importanta", 2="putin important", 3="neutru", 4="important", 5="foarte important")

	1	2	3	4	5
Timpul si banii pentru cautarea de tehnologii brevetate interesante	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Nevoia de a dezvalui informatii importante despre nevoile tehnologice ale propriei afaceri, pentru a gasi un vanzator	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Deficitul de informatii necesare pentru a evalua o tehnologie brevetata	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Costurile si complexitatea negocierilor	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Riscul ca tehnologia sa incalce brevetele detinute de terte parti	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Costul dezvoltarii viitoare a tehnologiei brevetate, odata ce a fost achizitionata	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Dependenta de vanzator dupa tranzactie pentru furnizarea know-how-ului suplimentar si asistentei tehnice	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Timpul si banii necesari pentru obtinerea de consultanta juridica	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Altele (va rugam specificati:.....)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

11. Credeti ca facilitarea tranzactiilor de brevete (de ex. inlesnirea vanzarii / cumpararii de brevete sau acordarii / obtinerii de licenta) ar fi benefica pentru afacerea dumneavoastra si pentru accesul dumneavoastra la inovare?

	Da	Nu	Nu stiu/ Nu este aplicabil
Cumparator de brevet sau licentiat	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Vanzator de brevet sau licentiat	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

12. Ce tip de sprijin public v-ar ajuta cel mai mult in achizitionarea sau obtinerea unei licente de brevet de la terti? (evaluati eficacitatea intre 1 si 5, unde: 1="ineficace", 2="putin eficace", 3="neutru", 4="eficace", 5="foarte eficace")

	1	2	3	4	5
O baza de date online cu brevete disponibile pentru vanzare / licenta	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O baza de date online cu brevete disponibile pentru vanzare / licenta, unde se pot gasi si informatii suplimentare despre tehnologiile brevetate si potentialul de piata	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O platforma online unde iti poti semnala nevoia pentru o solutie tehnologica specifica si poti lasa datele de contact	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O baza de date online a universitatilor si organizatiilor publice de cercetare (eventual cu indicarea respectivilor inventatori), care au depus cereri de brevet in ultimii 5, 10, 15... ani	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O organizatie (intermediar) care sa ofere asistenta specializata pentru gasirea unui vanzator de tehnologie pentru nevoile specifice ale firmei, si pentru negocierea conditiilor	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O entitate (intermediar) care a grupat brevete disponibile	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



referitoare la aceeasi tehnologie, in vederea cumpararii sau licentierii de catre firme a unui set complet de brevete					
Un repertoriu / depozitar de contracte standard pentru vanzarea / licentierea de brevete, care pot fi adaptate la nevoile proprii ale firmei	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Un voucher financiar pentru a obtine consultanta profesionala la alegere (va rugam precizati optiunea dvs pentru categoria profesionala:) (ex. consilier proprietate intelectuala, avocat specializat, broker etc.)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Altele (va rugam specificati:)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Sectiunea 3: Intrebări adresate doar IMM-urilor care detin un portofoliu de brevete

13. Cand depuneti un brevet in tara dumneavoastra, depuneti de asemenea cereri de brevete:

	Niciodata	In mai putin de 50% din cazuri	In mai mult de 50% din cazuri	Mereu
Intr-una sau mai multe tari europene?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
In tari non-EU?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

14. Cum va exploatati brevetul(ele)? (indicati un % aproximativ din brevetele dvs pentru fiecare utilizare. Suma procentelor poate fi mai mare de 100% daca unele brevete au intrebuintare multipla)

	0%	0-10%	10-20%	20-30%	30-40%	40-50%	50-60%	60-70%	70-80%	80-90%	90% si peste
Folosim brevetul in produse sau servicii comerciale dezvoltate intern	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Licentiere catre parti independente (excluzand licentierea incrucisata)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Licentiere incrucisata ³	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Brevet neutilizat	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

³Un acord de licentiere incrucisata este un contract intre doua sau mai multe parti in care fiecare isi ofera drepturile de proprietate intelectuala celorlalte parti (cu sau fara plata redeventelor)

15. Daca exista brevete nefolosite (de ex. neexploatate intern, nelicentiate - inclusiv incrucisat) de ce le pastrati?

	0%	0-10%	10-20%	20-30%	30-40%	40-50%	50-60%	60-70%	70-80%	80-90%	>90%
Pentru blocarea competitorilor	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



Pentru ca brevetele imbunatatesc reputatia (in fata posibililor investitori, initiere de colaborari)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Pentru ca putem utiliza tehnologia acoperita de brevet, candva in viitor	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Dorim sa vindem sau sa licenziem brevetul, dar inca nu am reusit sa gasim un cumparator / licentiat, sau sa convenim asupra conditiilor	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Niciuna dintre cele de mai sus (va rugam specificati:.....)											

16. Alegeti cel mai valoros (din punctul dvs de vedere) brevet din portofoliul detinut si considerati urmatoarea situatie ipotetica: brevetul v-a fost acordat astazi (si dvs detineti toate informatiile despre el, asa cum le detineti acum).

Care ar fi pretul minim la care ati fi dispus sa il vindeti (in Euro)?

Presupuneti ca acelasi brevet a fost detinut de o alta persoana.

Care ar fi pretul maxim la care ati fi dispus sa achizitionati brevetul (in Euro)?

(daca apreciati ca punct de referinta relevant un set de brevete, referiti-va la intregul set si indicati numarul aproximativ de brevete incluse in setul avut in vedere:)

	0-30 mii €	30-100 mii €	100-300 mii €	300 mii -1 mil €	1-3 mil €	3-10 mil €	10-30 mil €	30-100 mil €	100-300 mil €	> 300 mil €
Vanzator al brevetului (pret minim vanzare)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Cumparator al brevetului (pret maxim achizitionare)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

17. Va rugam sa raspundeti in mod similar considerand un brevet de valoare medie din portofoliul dvs (marcati unul dintre intervale)

(daca apreciati ca punct de referinta relevant un set de brevete, referiti-va la intregul set si indicati numarul aproximativ de brevete incluse in setul avut in vedere:)

	0-30 mii €	30-100 mii €	100-300 mii €	300 mii -1 mil €	1-3 mil €	3-10 mil €	10-30 mil €	30-100 mil €	100-300 mil €	> 300 mil €
Vanzator al brevetului (pret minim vanzare)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Cumparator al brevetului (pret maxim achizitionare)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



18. Bazandu-va pe experienta dvs, care dintre acesti factori reprezinta obstacole importante in vanzarea sau licentierea de brevete? (evaluati importanta intre 1 si 5, unde 1="lipsit de importanta", 2="putin important", 3="neutru", 4="important", 5="foarte important")

	1	2	3	4	5
Dificultati in a gasi cumparatori interesati	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Nevoia de a dezvalui informatii importante despre tehnologia brevetata, pentru a atrage cumparatori	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Costul si complexitatea negocierilor	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Riscul ca tehnologia sa incalce brevete detinute de terte parti	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Timpul si banii necesari pentru a primi consultanta specifica	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Dificultati in descrierea tehnologiei brevetate intr-o forma atractiva	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Costul furnizarii de know-how nebrevetat cumparatorului	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Altele (specificati:)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

19. Ce tip de sprijin public v-ar ajuta cel mai mult in comercializarea brevetelor detinute de dumneavoastra? (evaluati eficacitatea intre 1 si 5, unde: 1="ineficace", 2="putin eficace", 3="neutru", 4="eficace", 5="foarte eficace")

	1	2	3	4	5
O baza de date online cu brevete disponibile pentru vanzare / licenta	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O baza de date online cu brevete disponibile pentru vanzare / licenta, unde se pot furniza si informatii suplimentare despre tehnologie si potentialul sau de piata	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O platforma online ce poate fi consultata, unde se pot gasi cumparatori potentiali care si-au semnalat nevoia pentru o solutie tehnologie specifica	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O organizatie (intermediar) care sa ofere asistenta specializata pentru gasirea unui cumparator de tehnologie pentru brevetul detinut, si pentru negocierea conditiilor	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Un voucher financiar pentru a obtine consultanta profesionala la alegere (va rugam precizati optiunea dvs pentru categoria profesionala:)(de ex. consilier proprietate intelectuala, avocat specializat, broker etc.)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
O entitate (intermediar) care sa comercializeze in numele dvs (vanzare / licenta) brevetele detinute de dvs	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Asistenta pentru gasirea posibililor contravenienti si punerea in aplicare a brevetelor (respectarea drepturilor conferinte de brevet)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Un repertoriu / depozitar de contracte standard pentru vanzarea / licentierea de brevete, care pot fi adaptate la nevoile proprii ale firmei	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Suport financiar pentru dezvoltarea viitoare a tehnologiei pentru a o face viabila comercial (ex. prototipuri)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Altele, specificati:.....	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



20. Daca aveti comentarii suplimentare, notati-le in spatiul liber de mai jos:

VA MULTUMIM PENTRU TIMPUL ACORDAT SI PENTRU COLABORARE!

Comisia Europeana, DG Intreprinderi si Industrie
RO4 Europe Valcea – partener Enterprise Europe Network

